

VIM

VLEESVARKENS INFORMATIE MODEL



Behoeftte aan
voorspelbare resultaten

VIM ook optimale tool
voor **brijbedrijven**

Extra Euro's overhouden
aan je vleesvarkens

Alles wat je altijd al
hebt willen weten over **VIM**



VOORSPELBAARHEID VAN DE VOERCONVERSIE

Het maken van voorspellingen is al generaties lang een uitdaging voor de mensheid. Wie iets kan voorspellen, heeft de mogelijkheid om hier van te voren op in te spelen. Ook in de varkenshouderij is de behoefte naar voorspelbare resultaten groot. Om deze reden hebben we bij Fransen Gerrits een model ontwikkeld om de groei, maar ook zeker de voerconversie van vleesvarkens te voorspellen. We noemen het model VIM: Vleesvarkens Informatie Model. Het VIM wordt al sinds eind 2017 in de praktijk ingezet en is in de loop der jaren steeds verder aangescherpt. Dit alles met als doel de voorspelbaarheid van resultaten te vergroten.

Voerconversie als troef

Voerconversie en groei zijn belangrijke kengetallen bij vleesvarkens. De voerconversie geeft de efficiëntie van het varken aan: hoeveel kilo voer heeft het varken nodig voor één kilo groei. De groei laat zien hoeveel kilo's vlees er per plaats per dag geproduceerd worden. Wanneer we de voerconversie en groei vooraf kunnen voorspellen, zijn we in staat om optimaal op de behoefte van het dier in te spelen.

Voeren naar behoefte

In het VIM-model kunnen we selecteren op genetica (zowel zeugenlijn als berenlijn), geslacht en groeicapaciteit van het dier. Nadat we de huidige voeders van een bedrijf (maximaal 5 fases) en de huidige voercurve met daarbij het mengschema invoeren, laat het programma exact zien waar de behoefte van het dier niet voldoende ingevuld wordt. Zowel tekorten als overvloeden worden zichtbaar.



In het programma worden altijd drie situaties met elkaar vergeleken:

- Situatie 1: voeders volgens het optimum, met hierbij een richtlijncurve en mengschema.
- Situatie 2: huidige voeders van het desbetreffende bedrijf, met huidige curve en mengschema.
- Situatie 3: alternatieve voeders om een vergelijking te maken met het huidige voerpakket, met hierbij de mogelijkheid tot een alternatieve curve en mengschema.

Het model geeft deze drie situaties vervolgens weer in een aantal grafieken, zoals voeropname, groei en voerconversie. Het VIM-model maakt in één oogopslag zichtbaar waar de behoefte ontstaat en in welke fase van het vleesvarkenstraject bijgestuurd moet worden. De aanpassingen kunnen vervolgens gedaan worden in het voerpakket, de voercurve en het mengschema. Het voeren van het voerpakket wat het beste bij de betreffende vleesvarkens past, in de juiste hoeveelheden, zorgt ervoor dat de behoefte van het dier over de hele mestperiode voor 100% of meer ingevuld wordt.

Gijs Vinken – Specialist vleesvarkens

COMBINEREN DATAMODEL EN OPTIMALISATIEPROGRAMMA

Ook op brijbedrijven is het Vleesvarkens Informatie Model toepasbaar! Dat ondervonden de tachtig varkenshouders op de Brijvoerdag van Fransen Gerrits. Zij hebben gemeen dat ze werken met een brijvoerinstallatie. De ingezette bijproducten zijn echter op ieder bedrijf verschillend. Groeimodellen voorspellen wat varkens gaan presteren met de geoptimaliseerde brijrantsoenen. Met meten en kort op de bal spelen in de stal komt het te verwachten bedrijfsrendement er ook uit.

Het samenstellen van de rantsoenen gebeurt bij FG met het optimalisatieprogramma Libra Go. Data in het Vleesvarkens Informatie Model (VIM) vormen de basis voor de nutritionele eisen gedurende het groeitraject. 'Het VIM wordt constant gevoed met nieuwe meetgegevens over de gewichtsontwikkeling van genetica en seksen en blijft daardoor up-to-date. Met maatwerk stellen we dan de optimale rantsoenen samen met de beschikbare grondstoffen en aanvullende voeders', licht Jos Adriaans toe.

Samen met collega vleesvarkensspecialist Gijs Vinken presenteerde Adriaans de varkenshouders een interactieve les optimaliseren. Vliegensvlug rekenden ze op verzoek het effect door van specifieke verandering op het rendement van een bedrijf met 5.000 vleesvarkens dat drie natte co-producten inzet. Optimaliseren op de prijs per 100 EW betekent voor dit bedrijf dat het rantsoen een EW-waarde van 1,13 heeft.

Meteen klinkt de vraag of geconcentreerder voeren interessant is om de voerconversie te drukken? 'Dan moet er extra darmverteerbaar lysine bij, stijgt de prijs van het aanvullende voer, maar dalen de voerkosten per kilo groei. Luxer voeren levert in dit voorbeeld 30.000 euro per jaar extra op', legt Vinken uit. 'Een 0,1 lagere voerconversie levert bij de huidige hoge voerprijzen circa 3 euro per varken op, onder normale omstandigheden is dat voordeel 2,50 euro. Maar zorg ervoor dat de porties brij voldoende volume houden anders vreten alleen de koplopers bij elke voerbeurt hun buik vol.'

Wat levert het op als frites met 34 procent droge stof ingezet wordt naast die drie bijproducten? Vinken voert deze verandering binnen de gestelde nutritionele begrenzings door, zet de fritesprijs op 100 euro per ton en ziet de kosten met 2,00 euro per 100 EW dalen. Vinken: 'Dit is een voorbeeld van een bijproduct dat flink wat extra rendement kan opleveren, maar dan moet je wel de faciliteiten hebben zoals een sleufsilos en een loader en er extra arbeid in willen steken.' Wat gebeurt er als je de darmgezondheid wilt verbeteren door extra benzoëzuur toe te voegen, klinkt het uit de zaal. Vinken verhoogt de dosering naar 5 kilo per ton. De rantsoenprijs per 100 EW stijgt daardoor ruim een halve euro. 'De voerconversie en eiwitbenutting van de varkens zal verbeteren, maar in praktijk doe je zo'n verhoging alleen als er verteringsproblemen zijn.'

Adriaans hamert erop om te meten of de met het groeimodel, rantsoenoptimalisatie en voercurve voorspelde kilo's vlees ook daadwerkelijk worden geproduceerd. 'De Vleesvarkensviewer is voor ons een hulpmiddel, maar weeg geregeld wat dieren en houd de slachterijgegevens goed in de gaten. Door er op je eigen bedrijf kort op op de bal te spelen, kunnen de resultaten niet tegenvallen.'

EXTRA EURO'S OVERHOUDEN AAN JE VLEESVARKENS



Door jarenlange ervaring met ons VIM (Vleesvarkens Informatie Model), zijn we bij Fransen Gerrits in staat om onze klanten extra Euro's te laten verdienen. We behalen bij onze klanten een scherpere voerconversie én een hogere groei. Dit zorgt voor meer afgeleverde kilo's vlees per plaats, minder voerverbruik en lagere voerkosten, minder mest en een uniformer koppel dat beter uitbetaald wordt.

Ons model is ontwikkeld uit praktijkdata die we zelf verzameld hebben bij onze klanten. Door deze data te bundelen, hebben we voor verschillende zeugen- en berenlijnen de juiste groeilijnen in het model staan. We combineren de voeropname met de EW- en lysinewaardes van het voer en daardoor zijn we in staat om vooraf te bepalen wat groei en voerconversie zullen gaan doen gedurende het traject.

In onderstaand voorbeeld hebben we gekozen voor borgen met de genetica TN70 x Tempo, de huidige groeicapaciteit van deze borgen is 920 gram.

	Invoer
Moeder	TN70
Vader	Tempo
Sexe	Borg

Deze dieren krijgen een 3 fase voerschema aangeboden met een bijpassende curve. Hieronder de EW- en de lysinewaardes van de 3 voeders:

Code	Naam	EW	dvLys	Prijs netto
1	Startvoer	1,12	9,60	€ 37,30
2	Tussenvoer	1,10	8,40	€ 30,85
3	Finishvoer	1,08	7,70	€ 29,50

Met deze voeders behalen de varkens het volgende resultaat:

	Resultaat
Aflevergewicht	120
Ligdagen	103
Voeropname	2,46
Groei	921
Voerconversie	2,67
Voerverbruik	253
Voerkosten/kg Netto	0,842

Nadat we de huidige voercurve en nutriëntwaardes van het voer geanalyseerd hebben, gaan we kijken in welke fase van het traject we het resultaat kunnen verbeteren. Dit kan zowel op groei als op voerconversie/voerkosten het geval zijn.

In dit voorbeeld blijkt dat we gedurende het gehele traject de behoefte van de varkens niet volledig afdekken. Daarom kiezen we ervoor om een geconcentreerder pakket in te zetten, waarmee we de behoefte beter afdekken. Zie hieronder de nieuwe EW- en lysinewaardes van dit pakket:

Code	Naam	EW	dvLys	Prijs netto
1	Startvoer	1,16	10,50	€ 38,50
2	Tussenvoer	1,14	9,00	€ 32,05
3	Finishvoer	1,12	8,40	€ 30,70

Met deze voeders zijn we in staat om het resultaat fors te verbeteren zonder aanpassing van de voercurve:

	Resultaat
Aflevergewicht	120
Ligdagen	98
Voeropname	2,42
Groei	968
Voerconversie	2,52
Voerverbruik	237
Voerkosten/kg Netto	0,827

Door de aanpassing van het voerpakket stijgt de groei met 47 gram en daalt de voerconversie met 0,15. De voerkosten zijn € 0,015 per kilo lager geworden door de verlaging van de voerconversie.

Maar wat levert dit nu extra op?

Onder de huidige marktomstandigheden levert de 47 gram groei € 1,18 per varken op. De voerkosten verlaging zorgt voor een extra opbrengst van € 1,43 per varken. Daarnaast zorgt de scherpere voerconversie voor een 6% lagere productie van mest wat zorgt voor € 0,48 minder mestkosten per varken.

Verbetering saldo	Per varken	Per plaats
Groei	€ 1,18	€4,03
Voerkosten	€ 1,43	€ 4,88
Mestkosten	€ 0,48	€ 1,65
Totaal	€ 3,09	€ 10,56

Per plaats realiseren we een voordeel van € 10,56 per varken door betere te kijken naar de behoefte van het dier en hierop in te spelen met ons voerpakket.

Genoemde prijzen gebaseerd zijn op de LEI prijzen

ALLES WAT JE ALTIJD AL HEBT WILLEN WETEN OVER VIM

DE MEEST GESTELDE VRAGEN BEANTWOORD

Wat heeft FG nodig om een goede analyse met VIM te maken?

We hebben de genetica (zowel zeugen- als berenlijn), de sekse van de varkens en de huidige groeicapaciteit nodig. Daarnaast hebben we de voeropname per week nodig met daarbij de EW- en lysinewaardes van de voeders die op uw bedrijf gevoerd worden. Verder hebben we niets meer nodig en kunnen we voor uw bedrijf de optimale insteek bepalen!

Kan FG het VIM model op elk bedrijf doorrekenen?

Ja, dat kunnen we! We kunnen voor ieder bedrijf een berekening maken, mits we de juiste voeropname hebben met daarbij de energie- en lysinewaardes van het voer wat op dat moment ingezet wordt. Met deze gegevens gaat onze specialist aan de slag en kan hij voor uw bedrijf analyse maken waar verbetering mogelijk is!

Mijn groei is te laag, hoe kan ik deze verhogen en wat levert me dit op?

Wij kijken altijd naar de voeropname capaciteit van de dieren in combinatie met de nutriënten van de verschillende voeders. Door verhoging van de voercurve in een bepaald traject kunnen we de groei verhogen mits de voerconversie hier niet door omhoog gaat. Mochten de varkens niet meer voer op kunnen, dan gaan we de concentratie van het voer verhogen, zodat we toch genoeg 'bouwstenen' in het varken krijgen. De waarde van groei is ongeveer 2,5 cent per extra gram. Een groeistijging van 50 gram levert dus € 1,25 per varken op. Gemiddeld was de groei bij een Fransen Gerrits klant in 2022 20 gram hoger dan het Nederlands gemiddelde van Agrovision.

Worden de resultaten ook opgevolgd?

Jazeker, het verloop in de stal zal kort opgevolgd worden door uw specialist, met regelmatige bedrijfsbezoeken om zo niet voor verrassingen te komen staan. Denk hierbij aan analyseren van de voeropname over het traject, koppelberekeningen, slachresultaten en de technische resultaten uit uw managementprogramma.

Ik wil meer inzicht krijgen in mijn slachtgegevens en hierop bij sturen, kan dit ook bij Fransen Gerrits?

Ja, dat kunnen we door gebruik van onze Vleesvarkensviewer. Hierin worden uw slachtgegevens automatisch ingelezen, waarna onze specialist deze gegevens kan analyseren. We kijken of de varkens goed in de uitbetalingstabel passen en waar er verbeteringen mogelijk zijn. Ook op het vlak van gezondheid aan de slachtlijn kunnen we de gegevens analyseren.

Ik heb een te hoge voerconversie, hoe krijg ik deze omlaag en wat levert me dit op?

Een te hoge voerconversie wordt vaak veroorzaakt door voeders met een te lage concentratie met name in de start- en tussenfase van het vleesvarkenstraject.

Door in deze fases de juiste nutriënthoeveelheden aan te bieden, halen de varkens de optimale voerefficiëntie. Ook een slechte voervertering zorgt voor verhoging van de voerconversie, doordat niet alle nutriënten optimaal benut worden.

Fransen Gerrits heeft voeders ontwikkeld met een hoge concentratie én een goede vertering, waardoor varkens in de eerste weken van het vleesvarkenstraject de beste voerefficiëntie behalen.

Met de huidige voerprijzen levert 0,10 voerconversie verbetering tussen de € 3,50 en € 4,00 per varken op bij een gelijkblijvende voerprijs. Daaroverheen komt nog een verlaging van mestkosten van € 0,32 per varken.

Gemiddeld was de voerconversie bij een Fransen Gerrits klant in 2022 0,09 lager dan het Nederlands gemiddelde van Agrovision.

Wat is het verschil tussen beren en borgen voor zowel groei als voerconversie?

Het verschil in groei is erg afhankelijk van de opnamecapaciteit van de varkens, die beïnvloedt kan worden door genetica, gezondheid, klimaat en management. Het verschil in voerconversie is echter wel duidelijk zichtbaar, hier zit ongeveer 0,35 verschil tussen beren en borgen in het voordeel van de beren. Dit staat gelijk aan 34 kilo voer, oftewel € 12,25 per varken met huidige voerprijzen. Het voordeel in mestkosten is € 1,12 per varken.

Kan FG het VIM model ook op brijvoerbedrijven inzetten?

Brijvoerbedrijven kunnen we ook verwerken in ons VIM model, mits dat we de voercurve en samenstelling van het rantsoen hebben. Van hieruit maken we een berekening die op uw bedrijf van toepassing is en kijken we waar in het traject er verbetering mogelijk is op zowel groei, voerconversie als voerkosten!

Welk kengetal kan ik momenteel het beste verbeteren om mijn rendement te verhogen?

Dit is per bedrijf verschillend omdat de uitgangspunten op ieder bedrijf anders zijn. Grofweg kun je de volgende getallen aanhouden:

	Per varken	Per plaats
100 gram groei	€ 2,50	€ 7,99
0,1 voerconversie	€ 3,00	€ 11,49
1% uitval	€ 1,53	€ 4,89
1 cent minder korting	€ 0,95	€ 3,04
1 Euro bigkosten	€ 1,00	€ 3,20
1 Euro toevoegingen	€ 2,38	€ 7,59
0,1 m3 minder mest	€ 0,80	€ 2,56

SPARREN OVER VIM? DOEN WE GRAAG!



Een berekening
laten maken voor
jouw vleesvarkens?



Mark Kneepkens
Tel. 06 82 09 46 49



Jos Adriaans
Tel. 06 21 24 17 28

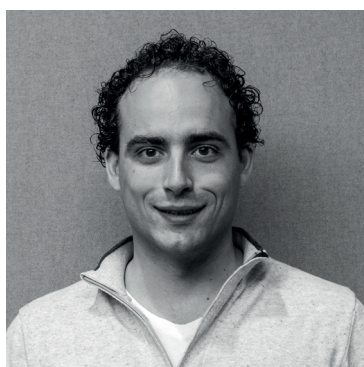
Onze VIM
specialisten staan
voor je klaar!



Mathieu Verstegen
Tel. 06 22 56 43 92



Geert Westenbrink
Tel. 06 20 13 87 41



Bart van der Schoot
Tel. 06 11 78 68 23



Scan hier



Gijs Vinken
Tel. 06 29 08 63 40